

# Τι είναι η διασύνδεση EDI

EDI (Electronic Data Interchange) είναι η ηλεκτρονική ανταλλαγή αυστηρά δομημένων μηνυμάτων μεταξύ υπολογιστών, με όλα τα δεδομένα και έγγραφα που εμπλέκονται στην εφοδιαστική αλυσίδα, χωρίς καμία ανθρώπινη παρέμβαση. Οι ολοκληρωμένες λύσεις EDI υλοποιούν αυτόματη συλλογή, έλεγχο και “μετάφραση” των παραστατικών πώλησης (τιμολόγια, δελτία αποστολής/επιστροφής, πιστωτικά) και κάθε αρχείου δομημένης μορφής που δημιουργείται καθημερινά στο ERP του εκδότη (παραγγελίες, αρχεία αποθεμάτων, τιμοκατάλογοι κ.λπ.) και αυτοματοποιημένη εισαγωγή τους απευθείας στο ERP του παραλήπτη. Παρέχουν ένα ασφαλές digital περιβάλλον αυτοματοποιημένης ανταλλαγής δεδομένων, χωρίς ανάγκη περιττής πληκτρολόγησης και ελέγχων ορθότητας.

## Ουσιαστικά οφέλη

### Μείωση Λειτουργικού Κόστους

Επωφεληθείτε από την αυτοματοποιημένη καταχώρηση και μειώστε το διαχειριστικό κόστος σας > 75%, κάνοντας την εργασία στο λογιστήριο ευκολότερη

### Άμεση & χωρίς λάθη καταχώρηση σε κάθε ERP σύστημα

Ολοκληρώστε ταχύτερα και ευκολότερα τις συμφωνίες καρτέλας με τους εμπορικούς σας συνεργάτες, αφού τα δεδομένα καταχωρούνται αυτόματα και χωρίς διαφορές

### Αυτόματοι έλεγχοι και ενημερώσεις στα εμπλεκόμενα μέρη

Βάλτε τέλος στους οφθαλμοσκοπικούς ελέγχους, αφού ενημερώνεστε αυτόματα από την υπηρεσία για τυχόν λάθη στα καταχωρημένα δεδομένα

### PDF to EDI: Μετατροπή PDF παραστατικών σε EDI

Εφαρμόστε το EDI σε κάθε εμπορική σχέση, ανεξάρτητα από τα πληροφοριακά συστήματα που χρησιμοποιείτε εσείς και οι συνεργάτες σας

Win-Win λύσεις & Value Added Services

Επεκτασιμότητα - Οικονομίες Κλίμακας

Προσφέρετε αμοιβαίο όφελος στις εμπορικές σας σχέσεις, μέσα από την «κυκλική» ανταλλαγή παραγγελιών- τιμολογίων, ή το συνδυασμό Ηλεκτρονικής Τιμολόγησης - EDI

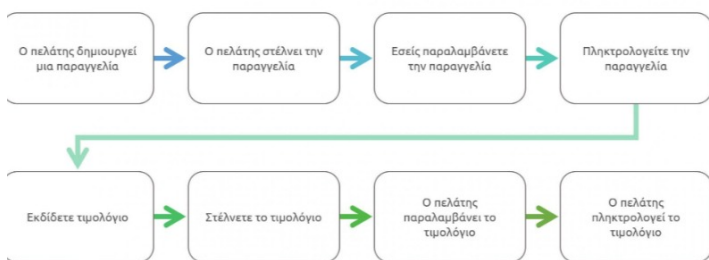
Συνδεθείτε με κάθε πελάτη ή προμηθευτή σας χωρίς επιπλέον κόστος ή προσπάθεια, μόνο με μία σύνδεση στο B2B δίκτυο της Entersoft

## Γιατί χρειάζεται;

Οι επιχειρήσεις και το λιανεμπόριο ανταλλάσσουν **μεγάλο όγκο** παραστατικών αγορών που πρέπει να καταχωρήσουν **χειροκίνητα** στο ERP σύστημά τους, με όποιους **κινδύνους λαθών** αυτό συνεπάγεται. Αντιστοίχως οι προμηθευτές τους αναγκάζονται να διαχειριστούν και να καταχωρήσουν τις παραγγελίες, προκειμένου να παρακολουθούν αποτελεσματικά τις πωλήσεις τους. Αυτό έχει ως αποτέλεσμα την καθημερινή **ανάληψη πολύτιμου χρόνου** και ανθρώπινου δυναμικού για τις επιχειρήσεις σε όλο το εύρος της εφοδιαστικής αλυσίδας.

## Ο παραδοσιακός τρόπος δουλειάς

### Ροή εργασιών



### Επιπτώσεις



Αύξηση καθημερινού χρόνου διαχείρισης



Πολλαπλές επικοινωνίες



Έλλειψη άμεσης πρόσβασης σε σωστά δεδομένα (από εκδότη & παραλήπτη)



Καθυστέρηση σε παραδόσεις



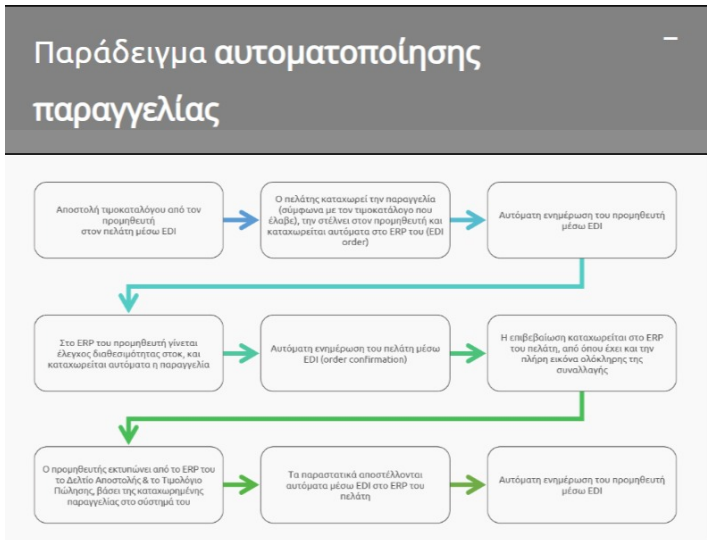
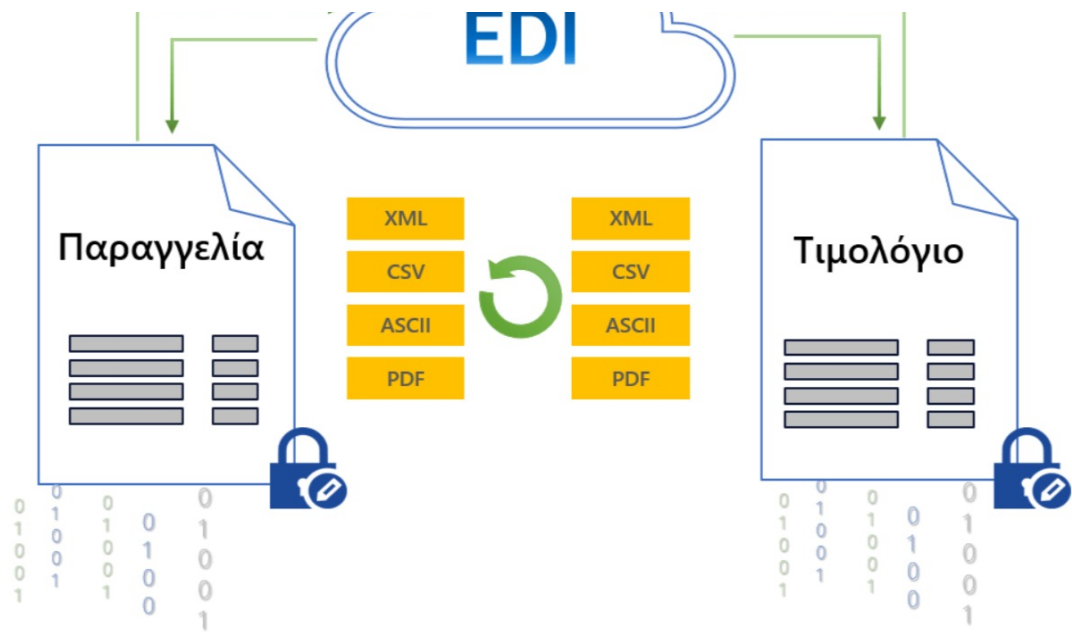
Καθυστέρηση στην ολοκλήρωση του κύκλου πληρωμών



Δυσχέρεια στις εμπορικές σχέσεις

## Ψηφιοποίηση του τρόπου δουλειάς





### Οφέλη από την πλευρά του προμηθευτή

- Αυτόματη σύλλογή & καταχώρηση παραγγελιών
- Αυτόματες ενημερώσεις και έλεγχοι
- Δυνατότητα επέκτασης σε όλη την αγορά
- Βελτίωση προγραμματισμού εισπράξεων και βελτιωμένο cash flow
- Άμεση συμφωνία λογαριασμών
- Μείωση λειτουργικού κόστους
- Αποφυγή λαθών

### Οφέλη από την πλευρά του πελάτη

- Μείωση λειτουργικού κόστους
- Καλύτερη ποιότητα συνεργασίας
- Αύξηση παραγωγικότητας
- Ελαχιστοποίηση λαθών σε δεδομένα
- Ακρίβεια & ορθότητα στην καταχώρηση και τιμολόγηση
- Άμεση πρόσβαση σε ορθή πληροφορία
- Άμεση συμφωνία λογαριασμών και αρτιότερος προγραμματισμός πληρωμών
- Προγραμματισμός παραλαβών

# Συνδεσιμότητα και εξωστρέφεια

Η εφαρμογή της υπηρεσίας EDI για την end-to-end διαχείριση και επεξεργασία παραγγελιών, παραδόσεων και πληρωμών, διευκολύνει την άμεση διασύνδεση χωρίς γεωγραφικά όρια.

## Γιατί outsourcing;

Οι πάροχοι EDI SaaS λύσεων διαθέτουν και επεκτείνουν διαρκώς συνδέσεις μεταξύ ετερόκλητων πληροφοριακών συστημάτων, πράγμα που θα ήταν ασύμφορο σε μια επιχείρηση να τις υλοποιήσει με ασφάλεια, με ίδιους πόρους. Το κυριότερο όμως είναι ότι οι πάροχοι EDI λύσεων διαθέτουν ήδη ένα ευρύτατο δίκτυο συνεργαζόμενων μεταξύ τους επιχειρήσεων στο επίπεδο αυτό, με αποτέλεσμα κάθε νέα συνεργασία "εκδότη-παραλήπτη" να μπορεί να γίνει λειτουργική σε ελάχιστο χρόνο, με δεδομένη ασφάλεια και ορθότητα δεδομένων, ενισχύοντας το ανταγωνιστικό τους πλεονέκτημα στην αγορά.



Μείωση κόστους



Ενίσχυση εσωτερικής αποδοτικότητας



Άμεση διαθεσιμότητα εξειδικευμένου προσωπικού



Ασφάλεια δεδομένων



Καλύτερη διαχείριση κινδύνων



Εύκολη επέκταση



Εστίαση στις βασικές επιχειρηματικές διαδικασίες